

Ist Ihr Vertragsprozess ein Deal-Breaker?

Der Vertragsabschluss ist ein ebenso komplexer wie heikler Vorgang. Erst wenn alle Unterlagen von allen Beteiligten gesichtet und unterzeichnet wurden, ist der Vertrag unter „Dach und Fach“.

Bis dorthin kann viel passieren.

Entlasten Sie Ihre Verkaufsteams mit der DocuSign Agreement Cloud.

Manuelle Verkaufsprozesse sind anfällig für Fehler. Diese führen zu unnötigen Verzögerungen.



55% der befragten Vertriebler sind der Meinung: ihr Vertragsprozess dauert zu lange.¹

Wie können Sie die vielen Hürden im Vertragsprozess gekonnt meistern?

Vorbereiten



87% aller Verträge werden noch immer manuell aufbereitet. Dies führt zu Ineffizienz, Fehlern und einem erhöhten Sicherheitsrisiko.³

Unterzeichnen



55% Ihrer Verkaufsteams sehnen sich nach mehr Transparenz im Verkaufsprozess. Welche Verträge wurden noch nicht unterzeichnet? Eine gute Frage.³

Handeln



57% der Unternehmen sind von manuellen Prozessen abhängig. Dies kann nicht nur zu Verzögerungen führen, im schlimmsten Fall, geht der Auftrag deswegen flöten.

Verwalten



76% der Verträge werden digital gespeichert.

ABER: knapp die Hälfte aller Vereinbarungen (44%) sind im Datenschwungel nur schwer auffindbar. Gerade wenn es sich um spezifische Vereinbarungen handelt.

Zusammengefasst:

Verzögerungen, Kostenaufwand und Risiko.²



7 Tage längerer Verkaufszyklus



58% Produktivitätsverlust



€ 27 Kosten pro Vertrag

DocuSign kann helfen.

Top 3 Vorteile einer Modernisierung Ihres Vertragssystems



Verkaufszyklus beschleunigen



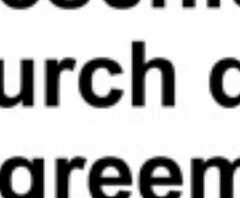
Besseres Kundenerlebnis bieten



Vertrieb entlasten durch geringeren Verwaltungsaufwand

Vertrieb effizienter durch digitale Transformation

Beschleunigen Sie ihre Verkaufszyklen durch die Integration der DocuSign Agreement Cloud in Ihr CRM.



übernehmen Sie die Daten für ihre Vereinbarungen automatisch von Ihrem CRM



Ihre Vertriebsmitarbeiter können Verträge zur Unterschrift direkt aus Ihrem CRM versenden



übertragen Sie Ihre Daten und Vereinbarungen ebenfalls automatisch zurück in ihr CRM

Umsatz ankurbeln?

Modernisieren Sie Ihr Vertragswesen.

Transformieren Sie die Art und Weise, wie Sie Verträge aufbereiten, unterzeichnen und verwalten - mit mehr als einem Dutzend an Applikationen plus Salesforce, Microsoft und Oracle Integration.

Erfahren Sie mehr über die DocuSign Agreement Cloud für den Vertrieb.

Acht Digitale Best Practices für Vertriebsprofis.